

REGISTRO DE OPORTUNIDADE

Dell Technologies – SCANSOURCE 2022

[Antes de continuar preencha o arquivo XLS](#) →



Acesso ao Portal Dell Technologies

1 Em: <https://partner.dell.com/>

Registro do parceiro

Endereço de e-mail *

Senha *

Mostrar

Fazer login

▶ Esqueceu a senha?

O canal deverá ter acesso ao portal com endereço de e-mail e senha.

[Como ser Parceiro?](#)

2

Clicar em “Vendas e Compras” – “Registro de Oportunidade”, logo após será direcionado para a página sobre Registro.

3A

DELL Technologies Programa de Parceiros

Produtos, soluções e serviços ▾

Vendas e compras ▾

Registro de oportunidades >

Registrar uma nova oportunidade ou visualizar o status de oportunidades atuais

Loja premier >

Premier é uma ferramenta de eCommerce customizável que permite o processo rápido e exato da ordem

Ou [Link Direto](#)

3B

Acesso ao Portal Dell Technologies



Registro de oportunidades

Registre-se

Aprimoramentos

Recursos

Programa internacional

Ao registrar oportunidades da Dell Technologies, nossos parceiros podem acessar a proteção e/ou aprovação de oportunidades para ganhar mais benefícios e auxílio para fechar negócios. Um registro aprovado pode minimizar conflitos, dar suporte à lucratividade por meio de recompensas financeiras e atrair a assistência de vendas.

Nossos parceiros compartilham detalhes de oportunidades conosco por meio do portal da Dell Technologies. A equipe analisa a oportunidade para elegibilidade e atualiza o status on-line por meio de notificação por e-mail. Oportunidades aprovadas são o caminho para atrair preços iniciais especiais e possíveis incentivos. Valores de incentivo podem aumentar com novas oportunidades de negócios para reconhecer seu investimento em vendas de produtos e serviços da Dell Technologies.

Clicar em “Registro de Oportunidade”, logo após será direcionado para o Sales Force



Registre sua oportunidade

Clique aqui



Registre sua oportunidade
VCE

Clique aqui



Sales ForceDell Technologies

Início **Oportunidades** Solicitações de aprovação Relatórios Casos

Welcome

Oportunidades
Início

ScanSource RO:
[Perfil de minha empresa](#)

Gerente de Canais:
[Jocelia Machado Machado](#)

Nome do plano de parceria:
ScanSource - RP

Modo de exibição: Oportunidades exibidas recentemente Ir!

Oportunidades Recentes

Nome da oportunidade

Criar

Clicar em “Oportunidades” e em seguida “Criar”.

1

2

Selecionar a opção “Deal Registration” e “Continuar” para inserir os dados do Cliente.

Nova Oportunidade
Selecione Oportunidade tipo de registro

Selecione um tipo de registro para a nova oportunidade.

Selecione Oportunidade tipo de registro

Tipo do novo registro Deal Registration

Continuar Cancelar

Oportunidade tipos de registro disponíveis

Nome do tipo de registro	Descrição
Deal Registration	Selection to submit a deal for a new customer.
Deal Registration for Existing End Customer	Selection to submit a deal for a previously saved customer.

Cadastro do Cliente Final

Search End Customer

Account Name

Search Field Menu suspenso Nenhum para ▾

Acelere a análise da sua oferta ao selecionar um cliente previamente usado ou [criar um novo cliente](#)

1A - Pesquisar pelo nome do cliente final.
1B - Caso não tenha cadastro, clicar em criar um novo cliente.

1B

Search End Customer

Account Name

Search Field Menu suspenso Nenhum para ▾

Acelere a análise da sua oferta ao selecionar um cliente previamente usado ou [criar um novo cliente](#)

Lista de Clientes

Selecionar	Account Name	Account Department	Mailing Street	Mailing City	Mailing State/Province/Region
<input checked="" type="radio"/>	aaaaaaa	aaaaaaa	aaaaaaa	aaaaaa	aaaaaaa

Lista de Contatos

Agora, selecione um contato previamente usado para seu cliente ou selecione a opção Criar novo contato abaixo.

Selecionar	Nome	Sobrenome	Título
<input type="radio"/>	teste	teste	
<input checked="" type="radio"/>	aaaaaaa	aaaaaaa	

Criar novo contato

Novo cliente

Detalhes do usuário final

País do Usuário Final --None-- ▾

Razão Social do Usuário Final *

Endereço do Usuário Final

Cidade do Usuário Final *

CNPJ*

Estado do Usuário Final*

CEP do Usuário Final

Departamento/Unidade do Cliente Final

Segmento do Usuário Final -- Nenhum -- ▾

Website do Usuário Final

Preencher e Pesquisar.

Resultados da pesquisa

Nenhum registro encontrado.

Acelere o processo de criação de seu cliente selecionando um cliente que original acima para continuar até a oferta.

Clicar em usar usuário final original e preencher as informações do contato.

Busque e selecione o cliente existente.

1A

Detalhes da Oportunidade

Opportunity Details

Nome da oportunidade	Nome da Oportunidade	Nome do Representante Interno de Vendas	Nome
Total de receita esperada		Email do Representante Interno de Vendas	e-mail@empresa.com
Data de fechamento	02/03/2024 [18/01/2022]	Telefone do Repres. Vendas do Parceiro	Telefone
Origem do Fornecimento	Distribuição	Estágio da oportunidade do parceiro	Planejamento 1%
Nome da conta do distribuidor/revendedor		Domínio da Solução	Basic Hardware/Software Sale
Tipo de Parceria	Oportunidade identificada pelo Canal/Dell	Tipo de Solução	Refresh
Public Tender Type	-- Nenhum --	Nome da Solução	Refresh
Storage Selling Motion	-- Nenhum --	Is this an APEX opportunity?	No
Competitor Being Displaced	-- Nenhum --	APEX Selling Motion	-- Nenhum --
Competitor Displaced Other		Application Landscape	-- Nenhum --
Region	All	ISG Tech Refresh Oppty?	-- Nenhum --
Primary Competitor Line of Business	-- Nenhum --	Número de Série/"Asset Tag"	
Primary Competitor	-- Nenhum --	Solução Final	Hardware, software e serviços
Competitor Not Listed		Collaboration Type	Channel Led
Sales Comments			
Próximas etapas			
Justificativa/ Descrição do Projeto	Mais informações em "Sales Comments"		
Sistemas e serviços			

Preencher com o conteúdo de 1 a 5 da planilha [\(Aqui\)](#)

Observação: Analisar o "Domínio da Solução" e o "Tipo de solução" que melhor se encaixe no Projeto.

Seleção de produtos para Oportunidade

Salvar e adicionar produto Cancelar

Clicar em salvar e adicionar produto

Status do Envio Adicione produtos clicando no link (Adicionar Produtos) ou percorra a lista de "Produtos" e preço.

Nome da oportunidade NOME DA OPORTUNIDADE

Preço esperado

Localizar produtos

Por palavra-chave

vostro 3400

Por filtro do campo

-- Nenhum --

Pesquisar

Pesquisar pela família de produto, clicar em pesquisar e selecionar o produto desejado

Palavra-chave: "vostro 3400"

<input type="checkbox"/>	Nome do produto	Descrição do produto	Código do produto
<input type="checkbox"/>	Vostro 3400	Vostro Notebooks	Consumer

Informar a quantidade e preço de acordo com o mínimo e máximo estipulado pela Dell (em Dólar), em seguida clicar em Salvar ou Salvar e Adicionar, caso tenham outros produtos na Opp.

Salvar Salvar e mais Cancelar

Produto	Preço de venda	Quantidade	Descrição da linha	Extension/Renewal
Vostro 3400	0,00			<input type="checkbox"/>

Salvar Salvar e mais Cancelar

Seleção do Distribuidor

Editar Adicionar acesso ao registro Enviar para aprovação

A oferta está pronta para ser enviada, clique no botão [Enviar para aprovação]. Observação: Os preços dos prod

Clicar em adicionar acesso ao registro

NOME DA OPORTUNIDADE

Nome do f

Selecione a conta do distribuidor/revendedor

Encontrar um revendedor ou distribuidor regional

Localizar um revendedor ou distribuidor regional perto de você

Registro de oferta disponível para distribuidores, revendedores e distribuidores regionais que são parceiros autorizados.

Nome da conta do distribuidor/revendedor

Origem do fornecimento ? Distribution

País autorizado para o distribuidor BRAZIL ▼

Pesquisar por Nome da conta do revendedor ▼

Palavra-chave ? Scansource

Pesquise por ScanSource

Pesquisa Fechar

Resultados da pesquisa

Show 10 ▼ entries

Selecionar ▲	Nome da conta ↕	Nome da conta (local) ↕	Dell Affinity ID ↕	Nome do programa de parceria ↕	País da conta ↕	Caminho ↕
<input checked="" type="radio"/>	SCANSOURCE BRASIL DISTRIBUIDORA DE TECNOLOGIAS LTDA-RESELLER		3380568013	Solution Provider	BRAZIL	Distribution

Showing 1 to 1 of 1 entries

Salvar conta

Salve e feche a aba

Enviar para Aprovação

Clicar em enviar para aprovação, em seguida você receberá um e-mail com a confirmação do envio e número da opp.

Detalhes de Oportunidade

[Editar](#)[Adicionar acesso ao registro](#)[Enviar para aprovação](#)

Submission Status

Status do Envio A oferta está pronta para ser enviada, clique no botão [Enviar para aprovação]. Observação: Os preços dos produtos não estão disponíveis on-line. Entre em contato com seu Representante de vendas para obter informações sobre preços.

Opportunity Details

Nome da oportunidade	Nome da Oportunidade	Nome do Representante Interno de Vendas	Nome
Total de receita esperada	USD 15,00	Email do Representante Interno de Vendas	e-mail@empresa.com
Total de receita esperada em USD	15,00	Telefone do Repres. Vendas do Parceiro	Telefone
Data de fechamento	02/03/2022	Estágio da oportunidade do parceiro	Planejamento 1%
Origem do Fornecimento	Distribuição	Domínio da Solução	Basic Hardware/Software Sale
Nome da conta do distribuidor/revendedor	SCANSOURCE BRASIL DISTRIBUIDORA DE TECNOLOGIAS LTDA-RESELLER	Tipo de Solução	Refresh
Tipo de Parceria	Oportunidade identificada pelo Canal/Dell	Nome da Solução	Refresh
Public Tender Type		Is this an APEX opportunity?	No
Storage Selling Motion		APEX Selling Motion	
Competitor Being Displaced		Application Landscape	
Competitor Displaced Other		ISG Tech Refresh Oppty?	
Region	All	Número de Série/"Asset Tag"	
Primary Competitor Line of Business		Solução Final	Hardware, software e serviços
Primary Competitor		Collaboration Type	Channel Led
Competitor Not Listed			
Sales Comments			
Próximas etapas			
Justificativa/ Descrição do Projeto	Mais informações em "Sales Comments"		
Sistemas e serviços			

Observação: valor mínimo 15K USD.

Em caso de dúvidas, entre em contato com o time Dell Technologies da Scansource:



Em caso de Duvida Contactar:



Jurandir Medeiros

Gerente de Produtos Storage Dell EMC

Tel: +55 11 9.890-54623

Jurandir.Junior@scansource.com



Alvaro Brand

Product Analyst Dell EMC

Tel: +55 11 5564 9219 | R: 5819

Alvaro.Brand@scansource.com



Em caso de Duvida Contactar:



Juliana Cardenuto

Gerente de Produtos Dell Client

Tel: +55 11 2397-0540

Juliana.Cardenuto@scansource.com



Karoline Souza

Assistente de Produtos Dell Client

Tel: +55 11 2397-0510

Karoline.Souza@scansource.com



Dayane Christina

Analista de Produtos Dell Client

Tel: +55 11 3049- 0379

Dayane.Christina@scansource.com

Você está preparado para saber tudo de DellEMC em um só lugar?

Confira tudo que você precisa saber pra turbinar as suas vendas!



Atendimento DellEMC
(Servidores,
Armazenamento e Redes)



Atendimento Dell Client
(Notebook, Desktops e
Workstation)



ScanSource University



Campanhas



Disponibilidade Dell Client e
DellEMC na ScanSource



Conteúdo Dell Gratuito

ACESSE*: www.scansource.com.br/DellEMC