

# COMO REGISTRAR UMA OPORTUNIDADE NO PORTAL DE PARCEIROS

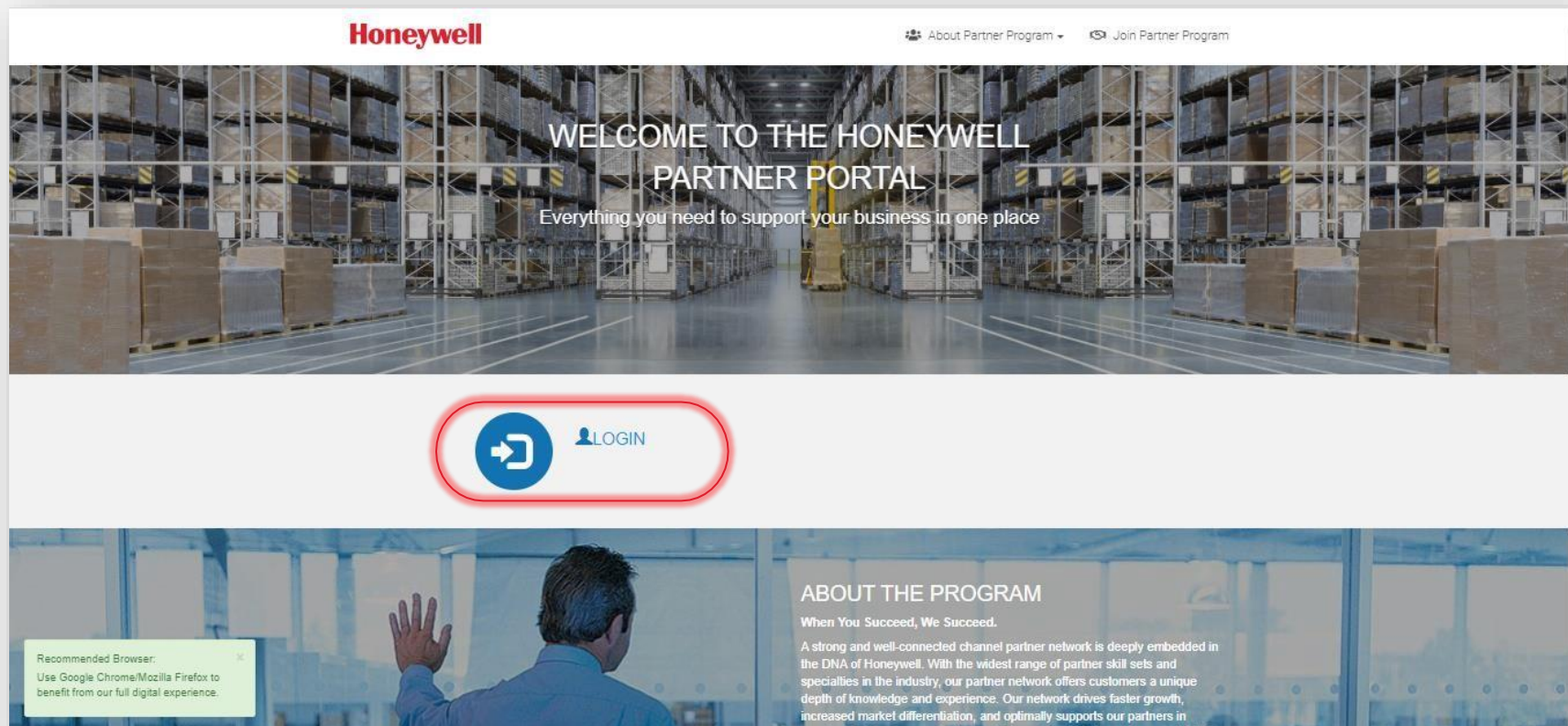
**JULIANA FERNANDES**  
Customer & Channel Marketing

**Honeywell**



# PORTAL DE PARCEIROS | COMO REGISTRAR UMA OPORTUNIDADE

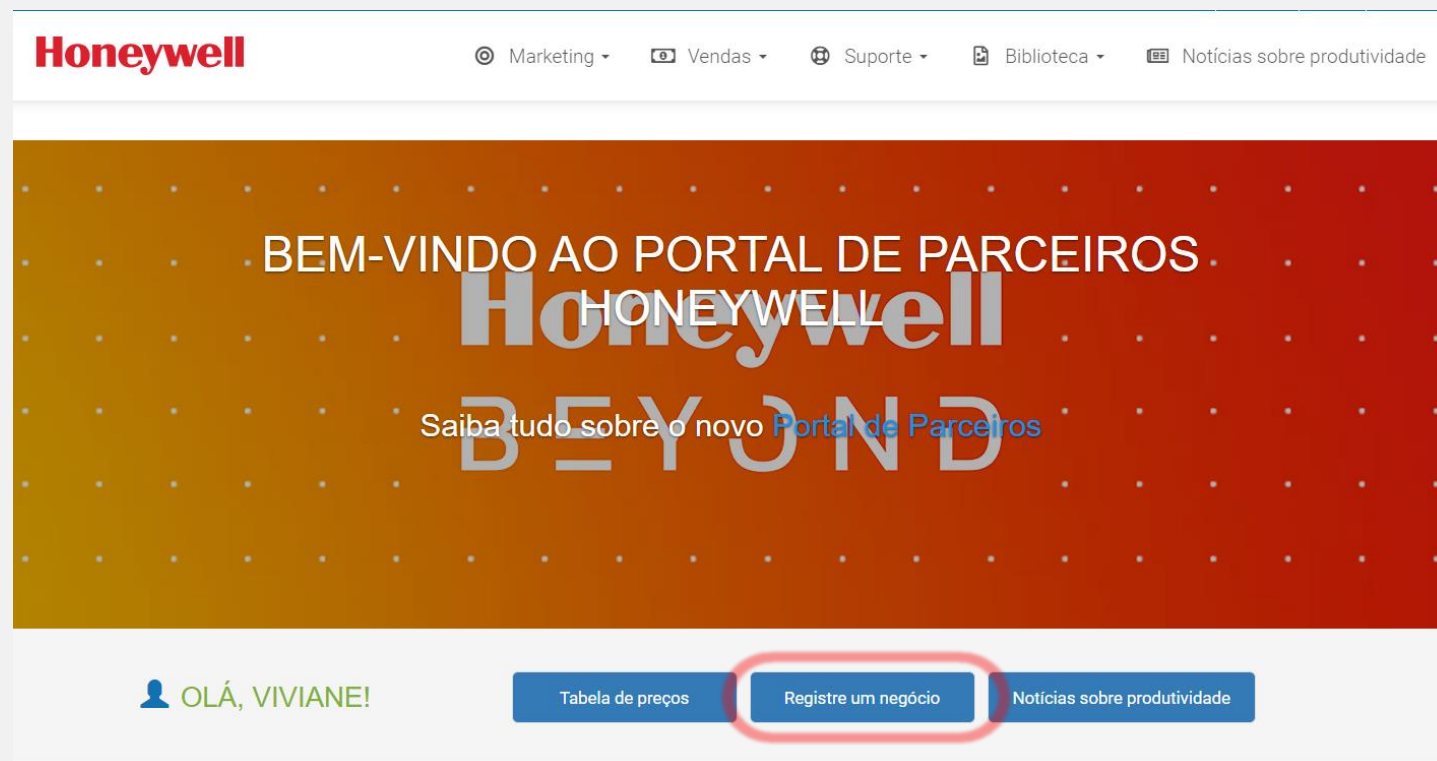
## Etapa 01: Acessar o Portal de Parceiros



Em casos de dúvidas entre em contato com seu ponto focal comercial.

# PORTAL DE PARCEIROS | COMO REGISTRAR UMA OPORTUNIDADE

**Etapa 02:** Na página inicial do portal, selecione a opção “Registre uma oportunidade”



**Em casos de dúvidas entre em contato com seu ponto focal comercial.**

# PORTAL DE PARCEIROS | COMO REGISTRAR UMA OPORTUNIDADE

## Etapa 2.1: Registro de uma oportunidade (COM REGISTRO DE PROJETO)

Para registrar, selecione o campo “Solicitar desconto para registro de projeto”.

Preencha os campos com todas as informações referentes a sua oportunidade (os campos com asterísco são obrigatórios)

Precione “enviar”

**Honeywell** [Página Principal](#) [Marketing](#) [Vendas](#) [Suporte](#) [Biblioteca](#) [Productivity News](#)

### REGISTRE UM NOVO NEGÓCIO

Para registrar uma nova oportunidade, preencha o formulário abaixo. Campos com um asterisco (\*) são obrigatórios.

#### INFORMAÇÕES DAS OPORTUNIDADES

Por gentileza, adicione as informações para essa oportunidade.

**Solicitar Desconto para Registro de Projeto?**

\* Nome da oportunidade

\* Ambiente de Implementação

Fonte do Lead

Partner Contact

Descreva a situação atual do projeto

#### INFORMAÇÕES DO USUÁRIO FINAL

Por gentileza, adicione as informações de contato da empresa desta oportunidade.

\* Empresa

\* Endereço

Em casos de dúvidas entre em contato com seu ponto focal comercial.

# PORTAL DE PARCEIROS | COMO REGISTRAR UMA OPORTUNIDADE

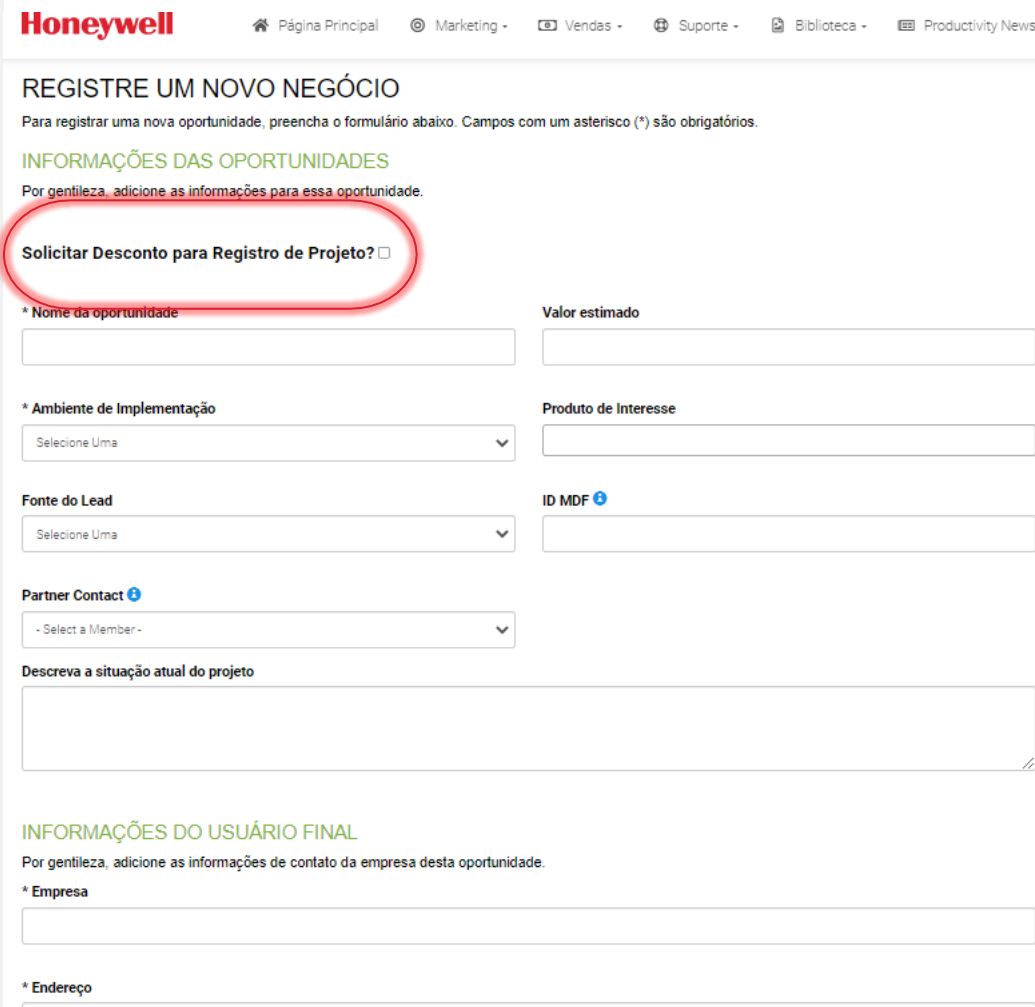
## Etapa 2.2: Registro de uma oportunidade (SEM REGISTRO DE PROJETO)

Se você não precisar de registro de projeto, **desmarque** a caixa na parte superior do formulário.

Os campos necessários para o processamento do projeto são removidos do formulário

Digite os campos (os campos obrigatórios estão marcados com um asterisco)

Precione Enviar



**Honeywell** [Página Principal](#) [Marketing](#) [Vendas](#) [Suporte](#) [Biblioteca](#) [Productivity News](#)

### REGISTRE UM NOVO NEGÓCIO

Para registrar uma nova oportunidade, preencha o formulário abaixo. Campos com um asterisco (\*) são obrigatórios.

#### INFORMAÇÕES DAS OPORTUNIDADES

Por gentileza, adicione as informações para essa oportunidade.

Solicitar Desconto para Registro de Projeto?

\* Nome da oportunidade  Valor estimado

\* Ambiente de Implementação  Produto de Interesse

Fonte do Lead  ID MDF

Partner Contact

Descreva a situação atual do projeto

#### INFORMAÇÕES DO USUÁRIO FINAL

Por gentileza, adicione as informações de contato da empresa desta oportunidade.

\* Empresa

\* Endereço

Em casos de dúvidas entre em contato com seu ponto focal comercial.

# PORTAL DE PARCEIROS | COMO REGISTRAR UMA OPORTUNIDADE

## Etapa 2: Quando preencher o campo ID MDF?

Em ambos, preencha o ID de MDF caso a oportunidade tenha sido gerada a partir de atividades do MDF. Insira a ID de transição para a solicitação do MDF.

**Honeywell** [Página Principal](#) [Marketing](#) [Vendas](#) [Suporte](#) [Biblioteca](#) [Productivity News](#)

### REGISTRE UM NOVO NEGÓCIO

Para registrar uma nova oportunidade, preencha o formulário abaixo. Campos com um asterisco (\*) são obrigatórios.

#### INFORMAÇÕES DAS OPORTUNIDADES

Por gentileza, adicione as informações para essa oportunidade.

Solicitar Desconto para Registro de Projeto?

* Nome da oportunidade	Valor estimado
<input type="text"/>	<input type="text"/>
* Ambiente de Implementação	Produto de Interesse
<input type="text" value="Selecione Uma"/>	<input type="text"/>
Fonte do Lead	ID MDF <sup>?</sup>
<input type="text" value="Selecione Uma"/>	<input type="text"/>
Partner Contact <sup>?</sup>	
<input type="text" value="- Select a Member -"/>	

Descreva a situação atual do projeto

#### INFORMAÇÕES DO USUÁRIO FINAL

Por gentileza, adicione as informações de contato da empresa desta oportunidade.

\* Empresa

\* Endereço

Em casos de dúvidas entre em contato com seu ponto focal comercial.

# PORTAL DE PARCEIROS | COMO REGISTRAR UMA OPORTUNIDADE

**Etapa 3:** Como **EDITAR** uma oportunidade encaminhada:

Você encontrará a oportunidade no **Dashboard de Oportunidades** na guia **Pending** (Pendente) com o status de Draft (Rascunho).

Enquanto estiver na guia **Pendente**, a oportunidade ainda **NÃO** foi processada/revisada/aprovada.

Você pode editar valores no formulário enquanto ainda estiver na guia **Pendente**

**Honeywell** [Página Principal](#) [Marketing](#) [Vendas](#) [Suporte](#) [Biblioteca](#) [Productivity News](#)

Oportunidades abertas: 0  
Valor Total em Pipeline (Moeda de Negociação): 0.00  
YTD Fechado e Ganho: 0  
Faturamento YTD (Moeda de Negociação): 0.00

### DASHBOARD DE OPORTUNIDADES

Suas oportunidades pendentes e aprovadas estão listadas na dashboard abaixo.

**Pendente** | Aprovado | Encerrado

Buscar

Última Atualização  A qualquer momento

**Empresa** **Status** **Data de Criação** **Fonte do Lead** **Enviado** **Produto de Interesse**

Não foram encontradas oportunidades pendentes.

**Em casos de dúvidas entre em contato com seu ponto focal comercial.**

# PORTAL DE PARCEIROS | COMO REGISTRAR UMA OPORTUNIDADE

## Etapa 4: Revisando a Oportunidade:

Depois de revisado/processado, você poderá ver o negócio na guia **Approved** (Aprovado) do **Deal Dashboard** (Painel de negócios)

Nesse estágio, você poderá editar determinados valores, como o estágio do projeto para progredir o negócio

Quando o desconto do PR for aprovado, você receberá um e-mail de confirmação e a ID do PR aparecerá no Painel de ofertas e na própria oferta.

The dashboard displays four key metrics:

- Oportunidades abertas: 0
- Valor Total em Pipeline (Moeda de Negociação): 0.00
- YTD Fechado e Ganho: 0
- Faturamento YTD (Moeda de Negociação): 0.00

## DASHBOARD DE OPORTUNIDADES

Suas oportunidades pendentes e aprovadas estão listadas na dashboard abaixo.

The dashboard includes a filter bar with tabs for **Pendente**, **Aprovado** (highlighted with a red circle), and **Encerrado**. Below the filters is a search bar and a refresh button. The table below has columns for **Empresa**, **Status**, **Data de Criação**, **Fonte do Lead**, **Enviado**, and **Produto de Interesse**. A message states: "Não foram encontradas oportunidades pendentes."

The form is titled "EDIT APPROVED OPEN OPPORTUNITY" and includes the following fields:

- Project Registration Valid Until Date: 08/18/2020
- Opportunity Name: comp\_ref\_wtmpr - my oppr
- Preferred Distributor: Test Company - Dist - EMEA
- \* Stage: 2 - identify
- Total Opportunity Value: 4500.00
- Description: description-oppr\_ref\_wtmpr
- Opportunity Number: 1409270
- Project Registration ID: PR-1383480

There are also sections for **NOTES** and **ATTACHMENTS**.

Em casos de dúvidas entre em contato com seu ponto focal comercial.

# PORTAL DE PARCEIROS | COMO RENOVAR UMA OPORTUNIDADE

Um mês antes do vencimento da PR, você receberá um e-mail de lembrete e um botão aparecerá no **Painel de Oportunidades**, oferecendo a você a chance de renovar a PR.



EDIT APPROVED OPEN OPPORTUNITY  
Fields with an asterisk (\*) are required.

OPPORTUNITY INFORMATION  
Please update the opportunity information below.

Opportunity Name Long description	Preferred Distributor New test distributor
Stage 2 - Qualify / Evaluate	Total Opportunity Value 2000000
Description	

END USER INFORMATION  
Please review the opportunity information below.

Name Panda,Pandeline	E-mail Address joe@imagingplumbing.com
Phone 800219226	

END USER COMPANY INFORMATION  
Please enter the contact's company information for this opportunity.

Company Long Description line	
Street Address 51 Washington Ln S	
City Lombard	State/Province IL
Country United States	Zip/Postal 60148

PROJECT REGISTRATION INFORMATION  
Please review the project registration information below.

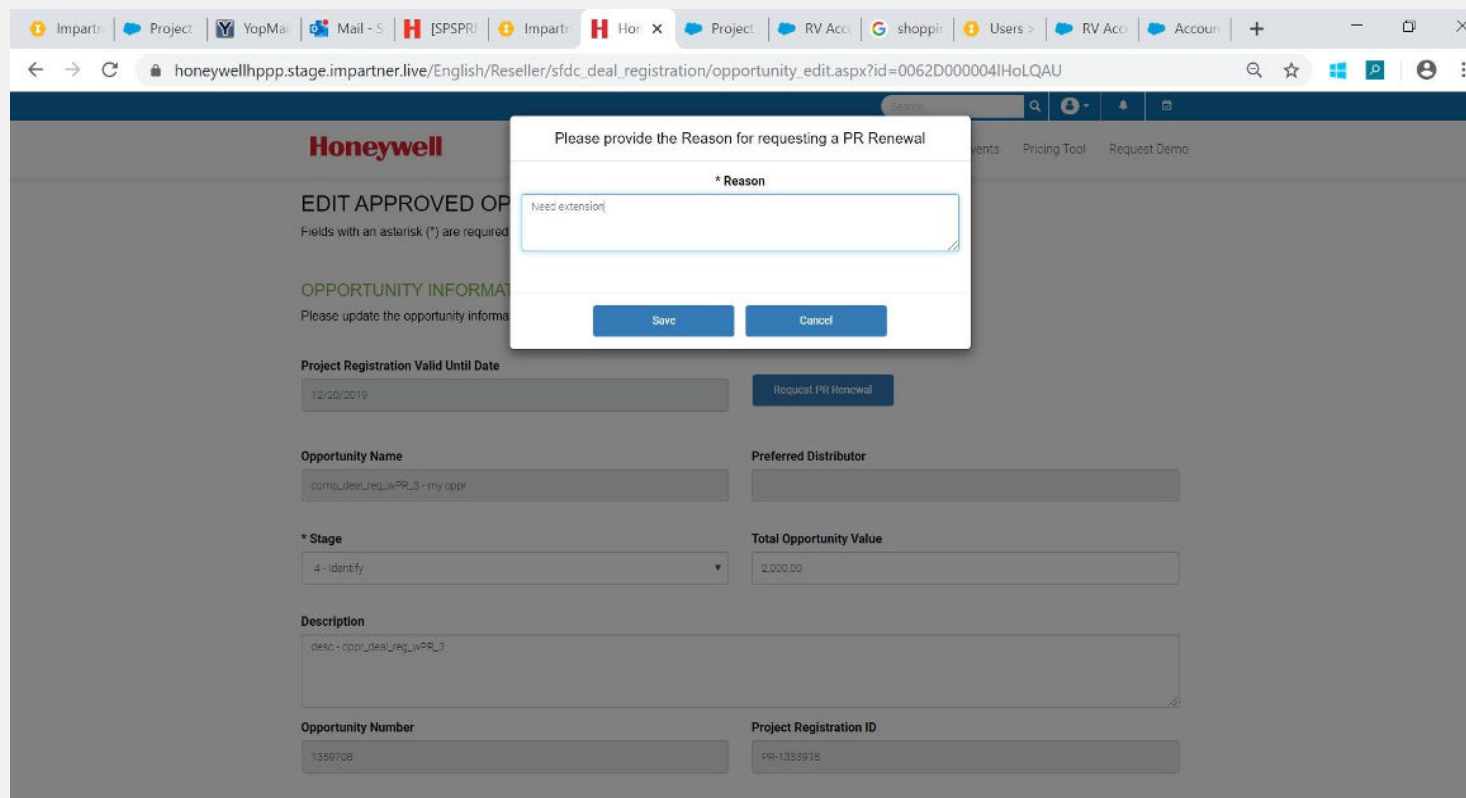
Opportunity Number	Fulfillment Method
--------------------	--------------------

**Request PR Renewal**

Em casos de dúvidas entre em contato com seu ponto focal comercial.

# PORTAL DE PARCEIROS | COMO RENOVAR UMA OPORTUNIDADE

Selecione esse botão e insira um motivo para a solicitação de extensão.



The screenshot displays a web browser window with the Honeywell Partner Portal interface. A modal dialog box is open, titled "Please provide the Reason for requesting a PR Renewal". The dialog contains a text input field with the text "Need extension" and two buttons: "Save" and "Cancel".

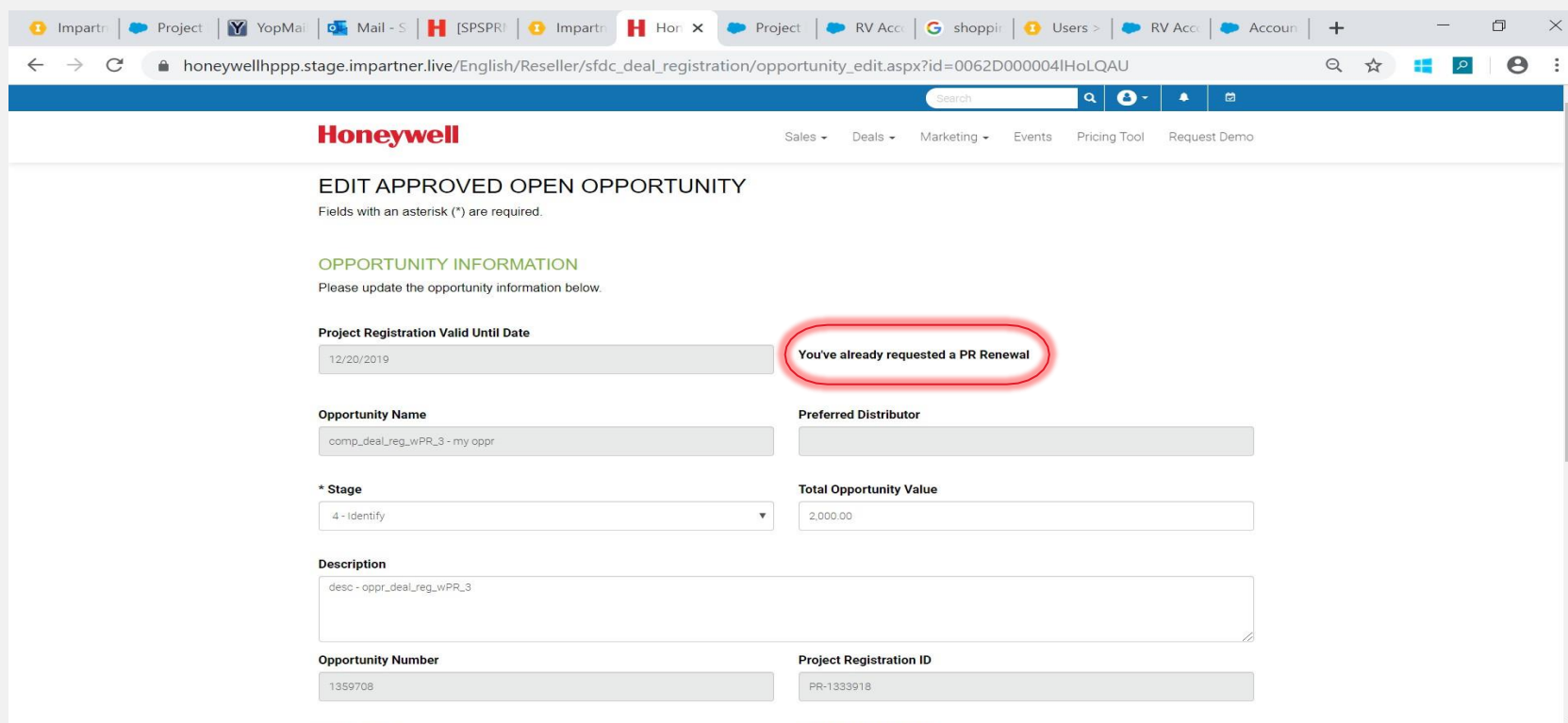
The background page shows the "EDIT APPROVED OPPORTUNITY" form. The form includes the following fields:

- Project Registration Valid Until Date:** 12/20/2019
- Request PR Renewal:** A blue button.
- Opportunity Name:** comp\_desUreg\_wPR\_3 - my opp
- Preferred Distributor:** (Empty field)
- \* Stage:** 4 - Identify
- Total Opportunity Value:** 2,000.00
- Description:** desc - opp\_deal\_reg\_wPR\_3
- Opportunity Number:** 1359708
- Project Registration ID:** PR-1333918

Em casos de dúvidas entre em contato com seu ponto focal comercial.

# PORTAL DE PARCEIROS | COMO RENOVAR UMA OPORTUNIDADE

Depois que a solicitação for enviada, o botão desaparecerá e você será notificado de que solicitou a renovação. A solicitação passará pelo mesmo processo de aprovação e a data de validade será atualizada se for aprovada.



The screenshot shows a web browser window with the Honeywell Partner Portal interface. The page title is "EDIT APPROVED OPEN OPPORTUNITY". Below the title, there is a note: "Fields with an asterisk (\*) are required." The main section is titled "OPPORTUNITY INFORMATION" and contains a form with several fields:

- Project Registration Valid Until Date:** A text input field containing "12/20/2019". A red oval highlights this field with the message "You've already requested a PR Renewal".
- Opportunity Name:** A text input field containing "comp\_deal\_reg\_wPR\_3 - my oppr".
- Preferred Distributor:** An empty text input field.
- \* Stage:** A dropdown menu with "4 - Identify" selected.
- Total Opportunity Value:** A text input field containing "2,000.00".
- Description:** A text area containing "desc - oppr\_deal\_reg\_wPR\_3".
- Opportunity Number:** A text input field containing "1359708".
- Project Registration ID:** A text input field containing "PR-1333918".

Em casos de dúvidas entre em contato com seu ponto focal comercial.

# PORTAL DE PARCEIROS | COMO RENOVAR UMA OPORTUNIDADE



**EM CASOS DE DÚVIDAS, ENTRE EM CONTATO COM:**

**GERENTE DE DISTRIBUIÇÃO: [ISMAEL.BUCHMANN@HONEYWELL.COM](mailto:ISMAEL.BUCHMANN@HONEYWELL.COM)**

**SUPORTE PORTAL: [PPRPARTNERS@HONEYWELL.COM](mailto:PPRPARTNERS@HONEYWELL.COM)**

**OBRIGADO!**

**Honeywell**